

ImmobilienmaklerIn (m/w/d) | Vollzeit

Sangreal Living & Estates GmbH | Wien | ab September 2026

Immobilien sind für uns mehr als Quadratmeter. Sie sind Lebensräume, Investitionen, Visionen und oft bedeutende Entscheidungen im Leben unserer Kundinnen und Kunden.

Sangreal ist eine unabhängige Immobilienboutique mit Fokus auf hochwertige Wohnimmobilien, Anlageobjekte und ausgewählte Beratungsmandate in Wien und Umgebung. Wir begleiten KäuferInnen, VerkäuferInnen, InvestorInnen und ProjektentwicklerInnen mit persönlicher Betreuung, strategischem Denken und einem hohen Qualitätsanspruch.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab September 2026 eine/n ambitionierte/n **ImmobilienmaklerIn (m/w/d) in Vollzeit**, die/der Verkaufstalent, Eigeninitiative und Begeisterung für hochwertige Immobilien mitbringt und gemeinsam mit uns neue Maßstäbe in der Immobilienvermittlung setzt.

Ihre Aufgaben

- Sie vermarkten mit Einsatz und Leidenschaft unsere Eigentums- und Mietobjekte und trauen sich auch **eigenständige Objektakquise** zu
- **Akquise und Betreuung von anspruchsvollen KundInnen**, darunter Privatpersonen, institutionelle AnlegerInnen und InvestorInnen
- Sie führen und betreuen Kunden auf der Suche nach ihrer Traumimmobilie vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss selbstständig
- Unterstützung beim Aufbau der exklusiven **Off-Market-Vertriebslinie Private Collection** by Sangreal
- Durchführung von **Markt- und Standortanalysen** zur Bewertung von Investmentpotenzialen
- Erstellung und Präsentation hochwertiger Exposés und Portfolio-Angebote
- Aufbau und Pflege eines **exklusiven Netzwerks** aus EigentümerInnen, InvestorInnen, ProjektentwicklerInnen und GeschäftspartnerInnen
- Beobachtung von Markttrends und Entwicklungen im Luxus- und Investmentsegment

Das bringen Sie mit

- Abgeschlossene einschlägige Ausbildung im Bereich Immobilien
- **mindestens 2 Jahre Erfahrung** in der Immobilienbranche, idealerweise mit Fokus auf Luxus- oder Investmentimmobilien, Verkauf/Beratung von anspruchsvollem Klientel ist Voraussetzung
- Kommunikationstalent mit professionellem und gepflegtem Auftreten
- Eigenständiges und erfolgsorientiertes Arbeiten mit guter Eigenorganisation
- Sie legen Wert auf eine exzellente und zuvorkommende Kundenberatung
- Perfekte Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- genauer Arbeitsstil, Verlässlichkeit, Hilfsbereitschaft, positive Ausstrahlung und Einstellung, Freude an der Arbeit und hohe Motivation
- Führerschein B eigener PKW von Vorteil

Das erwartet Sie bei uns

- ein spannendes, abwechslungsreiches Arbeitsumfeld mit aufregenden Immobilienprojekte
- angenehmes Arbeitsklima in einem jungen, motivierten Team in dem Gemeinschaft und das Miteinander groß geschrieben wird
- Flexible Arbeitszeiten und Home Office Möglichkeit
- Attraktive Vergütung mit **erfolgsbasierten Provisionsmodellen**: ab Jahresfixum von ca. EUR 17.600 brutto + variabler Anteil durch eigene Leistung, Jahreszielmindestgehalt EUR 60.000 brutto (Vollzeit)
- Möglichkeiten zur Weiterentwicklung und Schulungen im Bereich Immobilien, Sales, persönliche Weiterentwicklung, etc.
- zentrales Büro beim Schottentor

Interesse?

Wenn Sie gerne organisieren, mitdenken und Teil eines ambitionierten Unternehmens werden möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Sangreal Living & Estates GmbH
z.H. Kristina Giacomelli, MA

Bewerbungen bitte per E-Mail an: office@sangreal.at



SANGREAL

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf und Motivationsschreiben)!